

AES INTERIM, expert en recrutement et travail temporaire (Intérim, CDD & CDI), recrute toute l'année **des Chargé(e)s d'Affaires / Commerciaux Électricité H/F** pour ses clients – secteur BTP.

N'hésitez pas à nous adresser votre candidature à jour dès maintenant à
: **info@aes-interim.fr**

Secteur d'activité : BTP - Électricité du bâtiment : travaux en courants forts et faibles, maintenance électrique, installations techniques, systèmes de sécurité et incendie, auprès de clients publics et privés.

Les informations clés du métier de Chargé(e) d'Affaires / Commercial Électricité

Ses principales activités ?

Le/La Chargé(e) d'Affaires Électricité assure le **développement commercial** d'une entreprise du secteur électrique. Il/Elle pilote l'ensemble du cycle de vente, de la prospection jusqu'à la signature des devis, sans assurer le suivi de chantier.

Activités principales :

- Développer et fidéliser un portefeuille clients B2B
- Prospecter de nouveaux clients (entreprises, syndicats, prescripteurs, architectes, bureaux d'études)
- Identifier des opportunités commerciales sur les marchés travaux et maintenance
- Analyser les besoins techniques des clients

- Réaliser les chiffrages et études de prix
- Construire et présenter les propositions commerciales
- Négocier les conditions commerciales et contractuelles
- Assurer la signature des devis
- Réaliser un reporting commercial régulier auprès de la direction
- Travailler en coordination avec les équipes techniques internes (sans suivi de chantier)

Quelles sont les connaissances et formations requises ?

- Formation Bac à Bac+3 : BTS NDRC, Licence commerciale ou technique etc.
- Solides connaissances techniques en électricité du bâtiment
- Maîtrise du chiffrage et de la négociation commerciale
- Bonne connaissance du marché BTP et des circuits de décision
- Expérience professionnelle de 3 à 5 ans minimum en tant que commercial ou chargé d'affaires en électricité
- Permis B requis (déplacements professionnels)

Quelles sont les compétences comportementales d'un(e) Chargé(e) d'Affaires / Commercial Électricité ?

- Autonomie et sens de l'organisation
- Forte orientation résultats et chiffre d'affaires
- Excellent relationnel et aisance orale
- Capacité de persuasion et de négociation
- Esprit d'initiative et proactivité
- Rigueur et fiabilité dans le suivi des affaires

Conditions de travail et risques professionnels

- Travail principalement en bureau et en déplacement client
- Déplacements fréquents en Île-de-France
- Horaires majoritairement en journée
- Pression liée aux objectifs commerciaux
- Utilisation d'outils informatiques et de logiciels de chiffrage
- Respect des règles de sécurité lors des visites de sites techniques

Quel est le salaire moyen d'un(e) Chargé(e) d'Affaires / Commercial Électricité ?

Salaire brut mensuel :

3 000 € à 5 000 € brut / mois, selon profil et expérience

Avantages (selon entreprise et statut) :

- Fixe + variable attractif
- Commissionnement clair et plafonné
- Véhicule ou indemnités de déplacement
- Téléphone et ordinateur professionnels
- Mutuelle d'entreprise

Quels sont les métiers proches de Chargé(e) d'Affaires / Commercial Électricité ?

1. Technico-commercial BTP
2. Responsable commercial BTP
3. Conducteur de travaux électricité
4. Responsable d'affaires électricité
5. Chargé d'études de prix électricité

Perspectives d'évolution

Avec de l'expérience ou des formations complémentaires, le/la **Chargé(e) d'Affaires / Commercial Électricité** peut évoluer vers des postes tels que :

- Responsable d'affaires
- Responsable commercial
- Directeur commercial
- Chef d'entreprise / associé

En savoir plus : Fiche métier France Travail – Chargé(e) d'affaires BTP

Ce poste de Chargé d'affaire(s) / Commercial électricité vous intéresse ?

Envoyez-nous votre CV à jour dès maintenant à : **info@aes-interim.fr**

En savoir plus : Fiche métier France Travail – Chargé(e) d'Affaires Électricité H/F

Rejoignez AES INTERIM et contribuez au développement de projets techniques au cœur du secteur du BTP !